« Votre technicité, au service de nos métiers… »

Notre société recherche un

« Responsable Tecnhnico-commercial »

Activité du confinement - Basé en région parisienne (95)

Présentation du groupe Galilé

Le groupe industriel GALILE regroupe 18 entreprises implantées sur l'ensemble du territoire national et à l'international et comptant aujourd'hui 500 salariés. Le pôle Energie de GALILE développe ses activités dans un secteur technique très spécialisé : **le confinement**. Pour porter cette ambition, nous recrutons un candidat ayant l'envie d'exprimer ses talents sur des projets ambitieux pour des références significatives du secteur.

Contrat : CDI - Cadre
Salaire et avantages : Salaire fixe 35-45 K€ + Variable

Missions :

Rattaché à la Direction Générale, vous prenez en charge les missions suivantes :
1/ Développement et élargissement de clientèle
2/ Elaboration des devis en relation avec les spécialistes techniques.
3/ Suivi des offres et du portefeuille client

Type de clientèle :
- Secteur nucléaire
- Secteur de la biologie et chimie
- Secteur hospitalier

Type de produits et prestations proposées :
- Vente de produits catalogue
- Vente de prestation de mise en service et de maintenance d'installations

Profil :

Formation et compétences souhaitées :
- Ingénieur ou BTS – de formation mécanique avec des notions de mesure et d'automatisme
- Expérience probante de vente de produits techniques dans l'industrie.
- Anglais lu et parlé

Spécificités du poste :
- Enthousiaste et réactif, vous aimez le terrain, le contact, possédez un bon niveau d'autonomie et êtes curieux des domaines techniques environnants
- Déplacements sont à prévoir en France entière et voisins européens
- Visites de terrain sur sites sensibles et en zone contrôlée nucléaire.
- Formation à la spécialité assurée **(par un référent du secteur du confinement)**
- Habilitations RP (1 ou 2), et HN à prévoir.

Envoyez votre candidature à rh@galile.fr